

*„Die Maschine soll  
den Menschen verstehen.  
Nicht umgekehrt.“*

*Lars Stevenson, HMI-Gründer & Geschäftsführer*

Daran arbeiten wir. Mit Wissen und Leidenschaft. Wir forschen und entwickeln im Bereich der künstlichen Intelligenz. Mit dem Ziel, Kundenkommunikation der Zukunft schon heute auf den Markt zu bringen. Unsere Lösungen gewinnen Innovationspreise und finden sich in renommierten Medien und auf internationalen Messen wieder, in Konzernen und Freizeitparks. Sie werden Branchen übergreifend zur automatisierten Optimierung der Servicequalität überall dort eingesetzt, wo gute Kundenkommunikation erfolgsrelevant ist. Rund um die Uhr und zu allen Themen. Möchten Sie dabei sein? Dann bewerben Sie sich beim Sieger des Deutschen Innovationspreises 2011 als

## Sales Manager (m/w)

national / international

### Ihre Aufgaben:

- systematische Identifikation & Analyse von Zielkunden & Bedarfssituationen
- Entwicklung & Umsetzung kundenspezifischerer Vertriebsstrategien
- Gewinnung & Beratung von Kunden
- Vertriebscontrolling & -management
- Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen

### Unsere Anforderungen:

- abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- 5 Jahre Erfahrung in Vertrieb & Beratung komplexer IT/TK- und Software-Lösungen
- Branchenkenntnisse : operative Call Center oder Inkasso wünschenswert
- ausgeprägte Kunden- & Erfolgsorientierung
- gutes Zeitmanagement & strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise
- sehr gute Englischkenntnisse

### Unser Angebot:

- intensive Einarbeitung & spannende Projekte
- dynamisches Team in Aufbruchsstimmung
- flache Hierarchien & hohe Eigenverantwortung
- gutes Gehalt & attraktive Provision
- Heidelberg & Neckar als attraktives Umfeld für Ihre Work-/Life Balance

Passen Sie zu uns? Wir zu Ihnen? Dann schreiben Sie uns so, dass wir Sie unbedingt kennen lernen wollen. Wir freuen uns darauf. Schicken Sie Ihre Bewerbung an Frau Sabine Raiser unter: [jobs@HMI-tec.com](mailto:jobs@HMI-tec.com)

